

Immobilier

1h

Carte T/G/S

HOME STAGING LEVIERS DE TRANSACTION IMMO FORMATION ALUR 1H

ma formation
IMMO
maformationimmo.fr

Objectifs de la formation

- Identifier les enjeux de la mise en valeur dans un contexte de vente
- Repérer les éléments qui facilitent ou freinent la projection des acheteurs
- Comprendre les principes fondamentaux du home staging

Durée de la formation

1 heure

Moyens techniques

- Assistance technique et pédagogique 7j/7 9h - 19h Encadrement pédagogique assuré par Julien Tabore et son équipe.
- Encadrement technique assuré par Médéric Adam et son équipe.

Accès Technique

Formation 100 % en ligne en accès illimité 24 h/24 et 7 j/7 via la plateforme e-learning.

Moyen pédagogique & évaluation

Formation présentée sous format vidéo. Quiz de fin de formation pour valider l'acquisition des connaissances (Score minimum : 80 %).

Public concerné

Agent immobilier, agent commercial indépendant, dirigeant d'agence immobilière.

Pré-requis

Avoir un ordinateur et une connexion internet.

Contenu de la formation en ligne

- Le contexte de vente aujourd'hui
- Ce qu'est vraiment le home staging
- Les bénéfices du home staging
- Le regard home staging : perception et projection
- L'importance des photos
- Réel vs virtuel

Responsable pédagogique de la formation



Formateur - Enseignant - Juriste

Julien Tabore est un Responsable Pédagogique et Formateur expérimenté, spécialisé dans l'enseignement et la formation. Titulaire d'un Master 2 et de 2 Masters 1 en Droit.

aide@amjt.fr

Formation accessible aux personnes atteintes d'un handicap auditif, moteur, cognitif

AM&JT SAS au capital de 1 euro AM&JT,
RCZ Rodez, Château la Roquette, Lapanouse
12150 SEVERAC D AVEYRON, 83459512600030