

Immobilier

7h

Carte T/G/S

LA PROSPECTION IMMOBILIÈRE

FORMATION ALUR 7H

ma formation
IMMO
maformationimmo.fr

Objectifs de la formation

- Maîtriser les différentes méthodes de prospection immobilière
- Développer l'esprit et les bons réflexes de l'agent immobilier
- Maîtriser les techniques de piges, de boîtage et les outils indispensables de l'agent immobilier

Durée de la formation

7 heures

Moyens techniques

- Assistance technique et pédagogique 7j/7 9h - 19h Encadrement pédagogique assuré par Julien Tabore et son équipe.
- Encadrement technique assuré par Médéric Adam et son équipe.

Accès Technique

Formation 100 % en ligne en accès illimité 24 h/24 et 7 j/7 via la plateforme e-learning.

Moyen pédagogique & évaluation

Formation présentée sous format vidéo. Quiz de fin de formation pour valider l'acquisition des connaissances (Score minimum : 80 %).

Public concerné

Agent immobilier, agent commercial indépendant, dirigeant d'agence immobilière.

Pré-requis

Etre professionnels de l'immobilier habilités.

Contenu de la formation en ligne

- Les techniques de prospection immobilière
- La réglementation du métier d'agent immobilier
- La prospection digitale

Mise à jour mars 2026

Responsable pédagogique de la formation



Formateur - Enseignant - Juriste

Julien Tabore est un Responsable Pédagogique et Formateur expérimenté, spécialisé dans l'enseignement et la formation. Titulaire d'un Master 2 et de 2 Masters 1 en Droit.

aide@amjt.fr

Formation accessible aux personnes atteintes d'un handicap auditif, moteur, cognitif

AM&JT SAS au capital de 1 euro AM&JT,
RCZ Rodez, Château la Roquette, Lapanouse
12150 SEVERAC D AVEYRON, 83459512600030